

牢记初心使命 服务临港新城

农行周口分行积极开展“行长进万企”活动

本报讯(记者 徐如景 通讯员 张留厂 冯振涛)近日,农行周口分行积极牢记初心使命,提高政治站位,贯彻河南银保监局和周口银保监分局开展“行长进万企”活动精神,以“转变作风、宣讲政策、惠企纾困、服务实体”为切入点,建立行领导分包联系企业服务机制,深入企业调研,倾听诉求,帮助企业解决经营发展中面临的融资问题,切实为企业纾困解难,扎实开展“送政策、优服务、解难题”助企惠企专项行动,助力我市向国家区域中心城市迈进。

扎实推进“行长进万企”活动。一是迅速明确分包责任。《周口银行业“行长进万企”活动实施方案》下发后,该行第一时间召开专题会议,认真梳理联系清单中的106户企业,逐户分析企业情况,明确市、县两级行

分包责任,及时将市政府重点培育的拟上市、专精特新和农业产业化龙头企业等名单以外的企业清单下发支行,压实分包联系责任。二是扎实开展“两问四送”走访活动。市、县两级行负责人对照企业清单,深入企业开展调研走访活动,问需于企、问计于企,为企业送知识、送政策、送产品、送服务。三是常态化召开银企对接会。为充分掌握企业需求,该行采取线上线下方式,定期召开银企对接会,宣讲农行产品,普及信贷政策,了解企业需求,精准提供服务。四是广泛开展宣传互动。印制“农业银行小微企业普惠金融信贷产品宣传卡”,进园区、进商圈,广泛宣传信贷产品。利用地方主流媒体、广播电视台、微信公众号等宣传“行长进万企”活动,使更多的企业了解政策、了解产品。

持续加大信贷支持力度。该行围绕银保监局下发的企业清单和市委、市政府重大部署,选择重点行业、重点领域企业客户,合理调配信贷规模,充分满足企业的资金需求。一是充分满足全市重大项目建设企业资金需求。围绕我市“临港新城”发展定位和国家农高区战略规划,积极推进市银保监局“金融活水润港城”专项行动。二是充分满足农业产业化龙头企业资金需求。立足周口农业大市、粮食大市的基本市情,全面对接粮食收购、加工和种植养殖等农业产业化龙头企业。三是充分满足制造业企业资金需求。持续对接纺织制衣、医药制造、锅炉加工、装备制造等制造业主导产业。四是充分满足普惠型企业资金需求。精准对接各县区主导产业客户以及粮食收购大户,有序满足小微企业资金需求。五是充分满足绿色信贷和

科创型企业资金需求。围绕光伏发电、环境治理等领域以及专精特新企业的金融需求,向绿色信贷领域加大贷款投放力度。

严格落实助企惠企政策。一是严格落实减费让利政策。严格执行“七不准”“四公开”“两禁两高”监管要求,自觉承担企业评估费、登记费等,不存在违规收费、转嫁成本等不当行为。二是不断优化贷款流程。在普惠领域,重点推广线上贷款产品,实现了当天申办当天放款,充分满足小微企业“短、小、频、急”的资金需求,提高服务效率。三是扎实开展无还本续贷。对于受疫情影响、疫情影响无法按时还款的企业,安排客户经理实地考察经营能力、信用状况和资金用途等基本情况,对符合条件的客户,进行无还本续贷、增加信用等支持措施,确保市场主题正常运转。

农行周口分行扎实开展减费让利宣传工作

本报讯(记者 徐如景 通讯员 程飞帆 张继平)为贯彻落实中共中央、国务院关于降费让利、服务实体经济的决策部署,推动小微企业和个体工商户降费政策有效落地,助力企业纾困减负,近日,农行周口分行按照人民银行要求,扎实开展减费让利宣传工作。

领导重视,积极响应。该行领导高度重视,积极响应减费让利政策,成立减费让利工作领导小组,统筹推进各项工作,明确责任人和牵头部门,指定专人跟进工作实施情况,有序推进减费让利宣传工作的开展,确保减费让利政策有效落地。

夯实基础,加强学习。该行组织全体员工深入学习减费让利政策,围绕政策解读、方案制订、组织实施、宣传培训、服务管理等,进行全方位的贯彻传导,形成全员学习政策、主动宣传政策的浓厚氛围;强化宣传队伍建设,切实提高全行客户经理贯彻落实减费让利政策的积极性、主动性,提升执行力。

形式多样,全面覆盖。一是依托网点开展宣传。该行根据宣传主题自主设计、印制宣传折页、海报等,在网点显著位置摆放最新版收费价目表、宣传折页、宣传海报等资料;设立降费政策宣传咨询台,解答客户提出的问题;利用网点电子屏滚动播放“支付降费 让利利民”“我为群众办实事 支付降费见实效”等宣传标语,播放降费措施。二是依托线上渠道广泛宣传。该行制作图文、视频、动漫等形式的宣传物料,在农行官方网站、微信公众号、掌银等线上平台,上传减费让利宣传物料,有力提升宣传效果。三是依托实地宣传。该行组织员工进企业、进商圈等,开展实地宣传,增强宣传针对性。



①今年以来,农行周口分行以服务企业、促进发展为目标,深入开展送政策、优服务、解难题活动,不断优化营商环境,提升银企对接效率,切实帮助企业解决流动资金短缺问题,提高企业的获得感、满意度。图为3月14日,农行周口分行营业部工作人员为客户办理业务。
记者 徐如景 通讯员 冯振涛 顾少华 摄

②近日,农行太康支行举行“阳春三月贵宾客户”答谢会,对贵宾客户长期以来的支持和信赖表示真挚的感谢。答谢会以家庭资产配置为主题,传导财富管理理念,介绍保险配置的意义和提升财富竞争力的方向,深受客户欢迎。
记者 徐如景 通讯员 孙志强 王超 摄

③农行淮阳支行勇担社会责任,积极开展“行长助万企”活动,深入企业了解客户需求,运用金融产品和特色服务“活水”,为受疫情影响的企业雪中送炭。图为3月13日,行长赵祥军、主管行长刘民华与企业主洽谈信贷、代发工资等金融服务。
记者 徐如景 通讯员 张留厂 冯振涛 摄



近日,农行周口分行积极开展“万人助万企”活动,加强对企业的指导和服务,为企业提供更便捷、更优质、更高效的金融服务。图为3月13日,农行西城支行党委书记陶杰、副行长梁文雅带领员工进社区调研商户资金需求情况。
记者 徐如景 通讯员 程飞帆 张继平 摄

农行周口分行支持地方经济发展

本报讯(记者 徐如景 通讯员 程飞帆 王超)近日,农行周口分行深入贯彻落实市委五届二次全会暨市委经济工作会议精神,聚焦周口银保监分局开展的“金融活水润港城”专项行动,为高质量建设现代化周口提供“金融活水”。

支持重大战略。该行积极对接重要战略,加大对基础设施建设、新型城乡建设、临港经济建设、生态环境建设、民生保障等重大战略的资金投入;保障重大项目 and 重大工程的资金需求。

支持重点产业。该行紧扣我市重大产业发展方向,大力支持重点产业,助力构建新型工业化、信息化、城镇化、农业现代化协同发展的新格局;持续提高食品加工、纺织服装、生物医药、装备制造、电子信息、新型建材、现代物流、数字经济等重点产业的信贷占比,促进我市优势产业做大、做强,助力传统产业转型升级。

支持高新技术企业。该行助力高水平科技自立自强,积极支持高新技术企业、“专精特新”中小企业等创新发展,保持高新技术制造业中长期贷款合理增长,加大科技型中小企业知识产权质押融资、信用贷款、首贷和续贷投放力度,进一步强化绿色技术企业、农业科技企业的金融服务。

农行周口分行开展“3.15”金融消费者权益保护教育宣传周活动

本报讯(记者 徐如景 通讯员 王卫华 石艳青)为进一步增强金融消费者的自我保护意识和风险防范意识,提高风险管理能力,3月14日,农行周口分行开展“3.15”金融消费者权益保护教育宣传周活动,向群众讲解金融知识,切实维护消费者合法权益,构建和谐稳定的金融消费环境。

为确保活动效果,该行积极加强

对全体员工的知识普及,组织学习《新消费者权益保护法》,掌握消费者的基本权利;组织学习《消费者权益金融知识宣传手册》,掌握金融服务基本知识和投诉维权须知以及操作注意事项;组织学习《征信管理条例》,掌握信用报告查询办法,增强使用个人信用信息的合规意识。

活动中,该行从业务部门、网点抽

调业务精干人员,一方面在客流量密集的中心街设立咨询台和宣传展板,通过悬挂宣传横幅、发放宣传小册子等形式,向过往群众讲解金融政策基本常识、常见产品和服务、投诉维权等金融消费知识普及,讲解电信网络诈骗的常用手段,提醒客户防止诈骗;通过展示利用微信、下载各种APP等形

式的诈骗案例,讲解诈骗手法和防范措施,让客户更好地识别并远离骗局;并耐心解答群众提出的疑问,引导消费者在金融领域如何维权,促进公平交易,维护消费者合法权益。重点围绕保障金融消费者财产安全权、知情权、自主选择权、公平交易权、依法求偿权、受教育权、受尊重权、信息安全权等,增强客户风险意识。

农行乐分易焕新上线

农行送您牛牛的祝福

一、产品简介
乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型的商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点
(一)乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为30万元。
(二)乐分易的分期期限最长不超过5年(60期)。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服电话4006695599。

(三)该产品仅限于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件
(一)申办客户须是农行白名单客户。
(二)年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力。
(三)信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设定的准入要求。
(四)有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。
(五)在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。
(六)符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

中国农业银行 浓情出行

农行信用卡会员 ETC通行笔笔返 最低85折!

一、活动时间
2021年8月6日至2022年4月30日。

二、活动对象
农行信用卡ETC客户,即使用农行信用卡(包括ETC信用卡和其他信用卡)直接绑定OBU设备的客户,通过第三方支付渠道绑定农行卡扣费的客户暂不参与。

三、活动规则
农行信用卡客户注册并登录

农业银行信用卡小程序,每月可使用6积分兑换ETC通行优惠券。优惠券有效期内,持卡人使用名下农行信用卡绑定OBU设备,支付ETC通行费,享受笔笔返刷卡金优惠(每月设优惠上限,最高为25元)。每人每月限领一张券,优惠券每月限量25万张,先到先得。

详情请咨询农行各营业网点

政采e贷

轻松e贷 点亮未来

业务门槛低 服务广大政府采购供应商,最高可贷500万
办理手续简 以在河南省政府采购网备案合同为融资依据,手续便捷
资金到账快 授信审批快,资金即刻到账,让小企业不再“等贷”
融资成本低 采用固定利率,年利率3.85%

普惠金融 咨询电话:0394-8251671 15238770256

中国农业银行 AGRICULTURAL BANK OF CHINA

特邀统筹:李正玉 特邀编辑:张晓春
统筹:张留厂 徐如景 责任编辑:冯振涛 吴建明
特刊热线:6196698 15936909988
邮箱:zkbyjrx@126.com