

造林立大功 飞絮惹人烦

专家:原谅杨树犯的错

本报讯(记者 徐启峰)进入暮春,周口市又见满天飞舞的杨絮,市民出行、锻炼受到影响,存在安全隐患,易过敏体质者更是不堪其扰。年年岁岁絮相似,岁岁年年人烦心。大约有10年了,每到春夏之交,杨絮就成为市民热议的话题。为什么杨絮这么多?有办法治吗?带着这些问题,记者于近日采访了川汇区林业站站长晋图强。

晋图强介绍,周口市之所以出现杨絮扰人的景象,是因为杨树种得多。2008年,他们曾对市区所种树木进行一次普查,杨树占了绝对优势,达到90%左右。

杨树为什么这么多?晋图强说,近10年来,全市上下积极植树造林。我市

的植树造林工作一直强调“多样性、本土化、因地制宜”的原则,把“多样性”放在首位。根据林业种植经验,一旦某个树种占据绝对优势,就易暴发病虫害,以前我市榆树、桐树种植较多,都曾出现过严重的病虫害。

但在实际操作过程中,受利益驱使,“多样性”很难保证,杨树种植就是一个典型的例子。近10年来,杨树以成材快、价值高备受青睐。2008年前后,一立方米杨树可以卖上千元,生长期不过10多年,相对于榆柳椿槐等本地树种具有明显的经济效益,成为植树造林的第一选择,在农村尤其受欢迎,田间地头基本种的都是杨树。

杨树多了,病虫害却没有大暴发,这

是因为我市近年来采用先进的“空防”技术,用飞机给林带洒药。虫害抑制住了,杨树生长良好,另一个副作用——杨絮就凸显出来,每年春夏之交漫天飞舞,形成另一种意义上的“灾害”。

“杨絮是有一些副作用,但任何事情都要一分为二地看。”晋图强说,“从2008年以来,川汇区新增了2万亩的林地,杨树是立了大功的。树林多了,最明显的变化是鸟多了,现在在城市街道,麻雀、喜鹊到处飞翔,以前比较少的野鸭、野鸡、野鸭,也都在市郊出现了。还有,看不到的好处,如涵养地下水源、改善空气质量等,可以说,市区小环境的改善,有杨树的莫大功劳,我们不能因为杨絮飞舞而全盘否定它。”

为什么不能搞些不飘絮的替代树种呢?晋图强介绍,在国家造林规划中,周口处于商品林基地,这决定我们必须保持相当的用材林比例,性价比高的杨树在长时间内都将是我市最重要的树种。对于杨絮问题,我市近年来也采取了一系列措施,增加植树品种的多样性,如在商周高速入口两侧新建了5000亩林地,全部是绿化景观树。再加上近年来杨树经济效益有所下降,农民种植的积极性有所下降,杨树占的比重虽然没有普查数据支撑,但确实已经降下来了,“今年的杨絮已没有往年那样厉害了”。

“杨絮飘絮的问题以后会缓解,但不会很快消失,杨树有大功,我们是不是应该容忍它带来的小错误呢?”晋图强说。



在平安辖区创建活动中,扶沟县公安局包屯派出所民警深入辖区开展矛盾排查化解工作,做到早发现、早化解,把各类矛盾纠纷解决在基层、化解在萌芽状态。图为民警在辖区走访群众。

中华慈善总会 第四届理事会第三次监事会议 下周在我市召开

本报讯(记者 奕卿)记者昨日从市慈善总会获悉,中华慈善总会第四届理事会第三次监事会议将于5月12日至15日在我市召开。

据了解,中华慈善总会理事会监事会是中华慈善总会的内部监督机构,由总会机关和部分团体会员单位不同岗位的工作人员组成。监事会履行监督、调研、咨询、建议和其他交办事项及协助部室业务工作等职责,重点监督财务,同时对重大慈善项目和一些敏感问题全程监督,并可主持或参与对问题的查处工作。

据介绍,当选监事会监事的人员必须是对慈善事业作出突出贡献或在慈善领域有一定影响力的人物。我市慈善工作者刘百里便是其中之一,他于2013年当选为第四届理事会监事会监事,是唯一一名来自基层的慈善工作者。

文明市民风采

李保:拾金不昧好市民

记者 马四新 实习生 刘迎迎

2014年1月19日,在外打拼的西城区址坊镇杨姓夫妇带着几个老乡一年打拼挣的十多万元工资,匆匆往家赶,到家后发现钱不见了。靠开电动三轮车拉客谋生的青龙岗社区居民李保捡到这笔巨款后,在原地等了一个多小时没见失主来领,便把钱交到西城区公安局刑警大队。在西华县公安局刑警大队的帮助下,这笔巨款完璧归赵。

据李保回忆,1月19日10点左右,一男一女从西城区西关汽车站坐他的三轮车到老消防队附近。把他们送到目的地后李保继续拉客。十多分钟后,一名乘客上了李保的车,发现车厢内放着一个女款提包和一部手机,便告知了李保。李保一看便知这个提包是刚下车的那两名乘客的,他当即把提包保管好,继续拉客。

“别管里面有钱没钱,提包落在我的车上,我就得试试看能不能找到失

主。”李保说,他把乘客送达目的地后,立即返回到那两名乘客下车的地方找寻失主。可他在原地等了近一个小时也没有等到失主。晚上回家,他找来邻居,当着大家的面打开提包,希望通过提包里的证件找到失主。打开一看,大家都愣了,包裹的全是百元现金。因为不会操作智能手机,他们始终没把失主的手机打开。

第二天,李保和家人一大早就赶到西城区公安局刑警大队,把提包和手机一起交给民警。民警通过包里的身份证件联系到了失主。

采访中,李保告诉记者:“我认为这是自己应该做的,不是自己的东西,就应该还给别人。我不能昧着良心做事。这只是一件小事,没什么值得赞扬的,换做是别人也会这么做。”李保质朴的语言彰显了当代农民高尚的道德情操和健康向上的精神风貌。

高益民:情系信访乐奉献

记者 马四新 实习生 刘迎迎

信访工作被称为“天下第一难”。正因如此,许多人感慨地说,信访工作难干,能力强的不愿意干,没有能力干不好。然而,项城市光武办事处信访办主任高益民同志却无怨无悔地选择了信访工作,始终坚守在信访工作的第一线。在从事信访工作的7年多时间里,高益民经手处理的信访案件达300多件,接待的上访群众超过2000人次,办结率达98%以上,曾多次被评为项城市优秀信访干部。

2012年,在项城市第一人民医院新址征收土地过程中,高益民不怕困难,在刘郑楼自然村苦战一个多月,直到年末辞旧迎新的爆竹声响起,他依然在做群众的思想工作,为后期第一人民医院新址顺利建设打下了坚实的基础。

凡是光武办事处范围内发生的信访案件、重点矛盾纠纷和重点人,高益民都能掌握其基本情况,为党工委、办事处研究解决这些疑难问题提供准确、有效的依据。为解决群众反映的问题,他常常代理信访人跑腿办理案件,不厌其烦地在相关主管部门和上访人之间来回奔波,有的要跑上几十次。在他的不懈努力下,大多信访事件都得到了圆满解决。

高益民常说:“这是一份光荣、骄傲的职业,我既然选择了信访工作,就必须爱岗敬业,乐于奉献,认真做好每一件事,为人民群众排忧解难。”这就是高益民,朴实却踏实,心系群众,为民谋利。他用实际行动向人们诠释了爱岗敬业、无私奉献的真谛,展示了一名基层信访工作者的时代风采。



张玉峰:从洗碗工到连锁餐饮店老板

记者 吴继峰 文/图

天津是个中西合璧、古今兼容的独特城市,是个令人神往而充满梦想的地方。

30年前,年少的张玉峰从老家郸城来到天津,在这里,繁重的劳动和残酷的环境没有击碎他的梦想。凭借自己的勤学苦练,从洗碗工起步,张玉峰在天津餐饮行业闯出了一片自己的天地。

每个人的成长都是一种蜕变的过程,从幼稚走向成熟,从逆境走向成功。张玉峰亦然。他的人生正如一场盛宴,演绎的正是那个草根阶层追求财富梦想的艰难历程。

初见张玉峰,他给人的第一印象是朴实、精明、有魄力。谈及他的创业经历,张玉峰感慨道,机遇固然很重要,但更需要个人的努力奋斗。

当洗碗工,他暗记菜谱配方

1989年夏季,16岁的张玉峰上完初中二年级,就再也没有去学校上学。用他的话说,学习成绩不好,非常厌学。考不上大学,又不甘于在家种庄稼,怎么办?思前想后,他想去寻找属于自己的那片天地。之后,他背上行囊,和一个朋友一起来到天津,去了一个饭店,当上了洗碗工,每月工资70元。饭店没有地方住,晚上,他就和其他伙计把几个凳子摆在一起当床睡觉。当然,也有找不到工作的时候,他甚至和一些工友住在路边的桥洞里过夜。那时找工作很费劲,老板给多少工资他都干。后来,他还是固定在一家饭店当学徒,每天早上6时就起床练习刀功,晚上下班后他已练到第二天凌晨1点才睡觉,特别是冬天,手冻得青一块紫一块,然后是溃烂、流血,就这样苦练了一年。“当时我只有一个念头,厨师凭着自己的手艺每月能拿到300元工资,而我只拿到70元,我暗下决心,一定要当厨师,每月挣到300元。”

思想支配行动,打那起,每逢师傅做菜时张玉峰都是认真细致地观看,生怕遗漏了任何一个环节。每天晚上下班后,张玉峰总是要完成一个必不可少的功课,用笔认真记下厨师做菜时所用原料的种类和比例,酸甜苦辣都了然于心,然后睡觉时在脑子里反复回放,直到睡着。早上起床后,张玉峰所做的第一件事



“老船吧”营业大厅

还是熟背头一天晚上记下的做菜的配方,直到每一个配方都烂熟于心。就这样,只要饭店菜单上有的菜品,配方和做法都被他背得滚瓜烂熟。当然,众多学徒中,张玉峰也是刀功最好的。

“在外边发展不好,我就不回家了”

在饭店当了一段时间学徒后,由于张玉峰表现突出,师傅就让他学配菜,开始炒菜。到1996年时,他的工资也涨到了每月800元。此时,跟着他出来打工的媳妇张云在饭店当服务员,每月工资也能挣400元。但是时间不长,由于老板嫌张云是位女性,就把张云给辞了。“后来我想,媳妇只有学一样手艺才能挣到高工资,我就让她去了美容院学习美容技术,当时她的学徒工资仅仅每月200元。”张玉峰说,张云学习技术特别上心,白天在技校学习,晚上回家再练,为了熟练掌握美容技术,她每晚就为张玉峰免费洗头洗脸,每晚洗完最后一个就是凌晨一点半左右,自己再收拾一下,一般来说,她睡觉是在凌晨两点半左右。为了节俭,每天早上,张玉峰夫妇都是只花1元

钱买两个馒头、两根油条充饥。看到张云这样执着,她的老板也动了恻隐之心,本来应该收3000元学费,老板决定只收她1000元钱,“当时我就毫不犹豫地给朋友借了1000元的学费,让媳妇在这家美容院学了两个月。”张玉峰介绍,幸运的是,当年临近春节,天津中冀宾馆招聘服务人员,经考核,张云被顺利录用,月工资1200元,并且还有提成。从那年起,张玉峰老家的田地也不种了,他在天津看到了生活的希望。

开美容店挣了第一桶金

就在张云上半年后,她学美容技术时的店老板由于要去香港发展,打算转让门店,张云就和张玉峰商量能不能接手这个美容店。“当时一间60平方米的店面每月租金就得1800元,加上设备每月租金就得3000元,再聘两个师傅每月又得3000元,这样每月的花费就得8000元左右,这样一想,我当时害怕,就拒绝接收这个店面。”张玉峰说,后来店老板激将他,身为男人要敢做大事,不能畏首畏尾。为了赌气,张玉峰硬着头皮接下了这个店面。



张玉峰在厨房指导员工

刚开始生意不景气,怎么办呢?张玉峰就想办法。那时候,减肥在天津很盛行,张玉峰就请了两个来自东北的减肥技师,以四六分成的形式与其合作,减肥技师挣100元,张玉峰可以收获60元的提成,这样一来,原本赔钱的生意逐渐有了利润。后来,张玉峰的美容店又以优惠的价格与一些单位合作,吸收团体客户,生意逐渐红火了起来。爱人照顾店面,张玉峰继续做自己的厨师,每月工资2500元。就这样,他们夫妻二人挣够一万元就存一个定期存折,没想到,不到两年时间竟然存了12万元。对于张玉峰来说,挣钱后的第一感觉就是孝敬父母,为了给父母提供一个很好的生活环境,张玉峰拿出6万元在老家郸城县城买了一套房,把父母接了过去。1999年,他们在老家县城又买了第二套房子,这时,他们夫妇发家致富的事迹被家乡人传为美谈。

做餐饮,他生财有道

又过了两年,也就是在2001年,张玉峰打开自己的存折一看,又存了12万元,这一次,他还是想到了买房子,他想

要拥有一处属于自己的门面房,这样也更方便自己搞经营。张玉峰夫妇拿出积蓄,又借了些钱,以16.8万元在天津市河东区买了一间50多平方米的店面房,开了个火锅店,由他的二姐照应,当时生意特别火。同时,他自己又开了一家百饺园水饺店。水饺店生意很好,有些开着豪车的老板也来吃他的饺子,每天营业额从1200元到1500元,后来营业额达到2000多元,甚至此外开发的门面房也因为张玉峰红火火的生意带动,也畅销了许多。

致富后的张玉峰又想起了住在老家的父母,他想把父母接到天津来也好有个照应。之后,张玉峰花了28万元在天津买了一套三室一厅的住房,把父母接到了身边。

由于张玉峰为人很仗义,老家人在天津有困难到他这投靠的也就多了,“有钱后不能忘本,只要有亲戚邻居来投靠,我都会尽力而为帮他们解决问题,如果真的有没办法帮他们找到工作,我也会给他们拿路费让他们能够平安到家。”张玉峰介绍,曾经一次有12个老乡在他家住了一个月后才找到工作。

最难忘的是非典那年,当时张玉峰生病发烧到39.5度,又不敢去医院,也不敢告诉老板,只有吃退烧药,一片不行两片,就这样烧了3天,整天都晕晕乎乎。烧到第四天晚上,实在是挺不过去了,他才到医院检查,结果打一次退烧针病就好了,“就在我看病的那天,酒店着火了,电一时间不能接通,那几天的时间里,可真是受了不少罪。”厨房像个小闷罐,炒菜时,张玉峰赤着光脊梁,老板给他敷湿毛巾降温,有时用舀子舀水往他的身上浇。

连锁经营争创餐饮名牌

2004年,张玉峰一个朋友的大酒店转让,年租金30万元,张玉峰租了下来,凭着诚信,头一个月营业额6万元,第二个月达到18万元,后来生意一直也很红火。三年后,每年的房租也飞涨到60万元,张玉峰最终舍弃了这个项目。

同年,张玉峰的另一个朋友在天津万达商城的比萨店,要以10万元的价格转让,张玉峰毫不犹豫的接了下来,直到现在,生意一直很红火。

目前,张玉峰还经营着一个1700平方米的酒楼和一个900平方米的“老船吧”饭店。3月21日晚,记者一行在“老船吧”看到,饭店内客人爆满,在门口排队等候的也有不少客人。张玉峰介绍,这个饭店刚开业4个多月,投资了300多万元,目前每天营业额4万元左右,计划下半年再开二到三家连锁店。

“生意淡季时,我们夫妻二人就到北京、上海等地的相关市场进行考察学习,以求在餐饮行业做得更好。”为了打造自己的餐饮品牌,把生意做大做强,张玉峰走的是品牌化时尚餐饮连锁经营的路子。2010年,他在天津注册登记了金豆子餐饮有限公司。如今,他在天津已经拥有4家近3000平方米营业面积的饭店、酒楼。近期,他正在郑州考察市场,打算在郑州搞一家连锁经营的音乐串吧,并让他的音乐串吧成为时尚。

如今的张玉峰开上了奔驰轿车,也住上了价值300万元的空中别墅,拿他的话说:“作为一个农村孩子,能开上奔驰,住上洋房,这就也算知足了。”下一步,他要把他的连锁店逐渐铺开,打造成全国知名的餐饮品牌。